

TIROCINIO IN PROGESIA

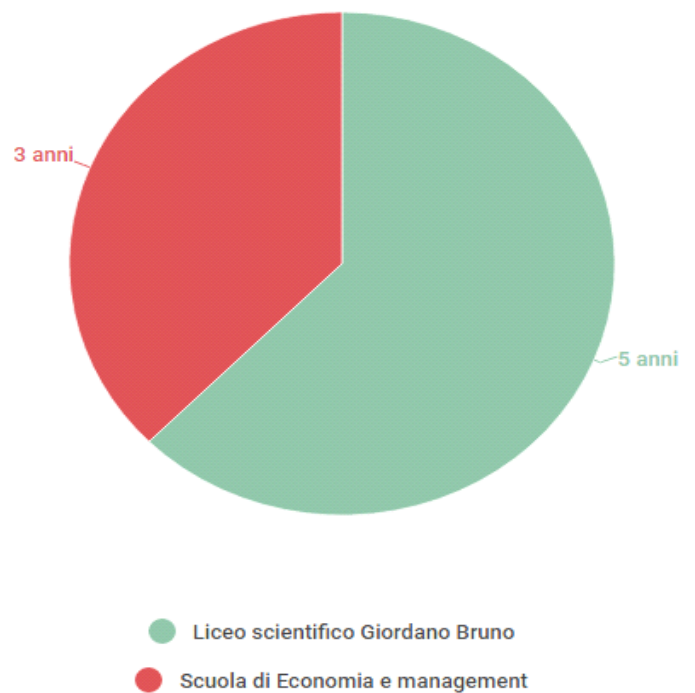
DI FRANCO AGUSTIN SIGNORI

Via Trento 89, Volpiano

Nato il 21/10/95

Indirizzo mail: fasignori@yahoo.it

FORMAZIONE



Ho conosciuto Progesia attraverso l'università, grazie al corso di Gestione delle risorse umane. Ciò che mi ha spinto a chiedere di fare il tirocinio in questa azienda è stata la presentazione fatta in aula, l'ho trovata molto interessante e mi ha suscitato molta curiosità. Ho pensato fosse un'ottima opportunità per conoscere un tipo di attività che ancora non conoscevo, ovvero la consulenza direzionale. Le mie aspettative iniziali erano quelle di conoscere e capire gli studi, le ricerche e tutto il lavoro che c'è dietro le consulenze offerte da Progesia, guardare tutti gli aspetti e le aree dell'azienda ma focalizzarmi soprattutto sull'aspetto delle risorse umane.

COMPITI SVOLTI DURANTE IL TIROCINIO

4. Ricerca su possibili futuri clienti di RADICE PROF	6. Percorso RADICE	1. Modello di ricerca dell'azienda
5. Interviste progetto IRIS		
2. Presentazione performance management	3. Presentazione libro di Puricelli	

1. Tradurre il modello, personalizzarlo e cercare di usarlo come forma per presentarsi ad un colloquio come direttore commerciale. E' stato terminato. Area di riferimento commerciale. Il lavoro è stato consegnato a Claudio, in seguito lui ha usato la traduzione per il seminario degli agenti di commercio. Può essere molto utile per i prossimi tirocinanti.

2. Presentazione su Power Point di un articolo sulla performance management. Area di riferimento Risorse Umane. Il lavoro è stato terminato e consegnato ad Antonella. Può essere utile ai prossimi tirocinanti.

3. Presentazione su Power Point del libro "L'imprenditore e i suoi collaboratori". E' stato terminato. Area di riferimento Risorse Umane. Consegnato ad Antonella. Può essere utile per i prossimi tirocinanti.

4. Ricerca online su Almalaurea, Atlante delle professioni, UNITO, ed altri... Area di riferimento Ricerca di mercato. Non terminato. Consegnato a Kezia. Deve essere continuato dai prossimi tirocinanti per terminarlo.

5. Ricerca di potenziali nuovi clienti, interviste personali (circa 5). Area di riferimento Indagine di mercato. Terminato e consegnato al team Progesia.

6. Studio di RADICE. Area di riferimento Formazione. E' stato terminato.

SODDISFAZIONI E DIFFICOLTA'

Rispetto al compito ^	Soddisfatto di come ho svolto i compiti che mi sono stati assegnati, nonostante ci siano state delle difficoltà (soprattutto nel compito datomi da claudio e nella ricerca assegnatami da kezia)
Rispetto alle relazioni	Buone relazioni con tutti, tutti molto cordiali e disponibili
Rispetto alla conciliazione	Ho avuto il tempo di continuare ad occuparmi dei miei interessi , dell'università e delle relazioni con amici
Rispetto al trattamento riservato	Mi sono sentito utile e mai un peso

APPRENDIMENTI

HO IMPARATO	Nuove tecniche per fare i prezzi; fare interviste personali; come presentarsi ad un colloquio; ho migliorato il modo di fare le presentazioni; eseguire un'indagine di mercato
HO SCOPERTO	I curriculum infografici; siti come Almalaurea, Atlante delle professioni, Jobtel e ISFOL
HO AVUTO CONFERMA CHE	Non è facile avviare un'attività; molti problemi riguardanti il gestire le risorse umane studiati sui libri si riscontrano nella realtà delle piccole attività
MI E' PIACIUTO	L'ambiente che c'era in azienda; partecipare al Mastermind; partecipare alla consulenza fatta da Candida
MI HA SORPRESO	La libertà lasciatami per svolgere i vari compiti
AVREI VOLUTO	Partecipare a qualche consulenza in più; vedere qualcosa in più riguardo le tecniche di pricing o comunque qualcosa legato un po' più ai numeri

COS'HO IMPARATO SU DI ME

- Il mio comportamento è variato un po' a seconda dei compiti che dovevo svolgere; in alcuni mi adattavo facilmente, in altri ho trovato delle difficoltà. In ogni caso ho comunque messo impegno e voglia di fare.
- La mia principale criticità è stata il fatto di non essere molto preparato sotto alcuni aspetti (conoscenza di siti come AlmaLaurea, Atlante delle professioni e non grande praticità con il pc)
- I collegamenti tra il tirocinio e quanto appreso all'università ci sono stati soprattutto per quanto riguarda la parte teorica della gestione delle risorse umane e modelli di marketing.

MASTERMIND



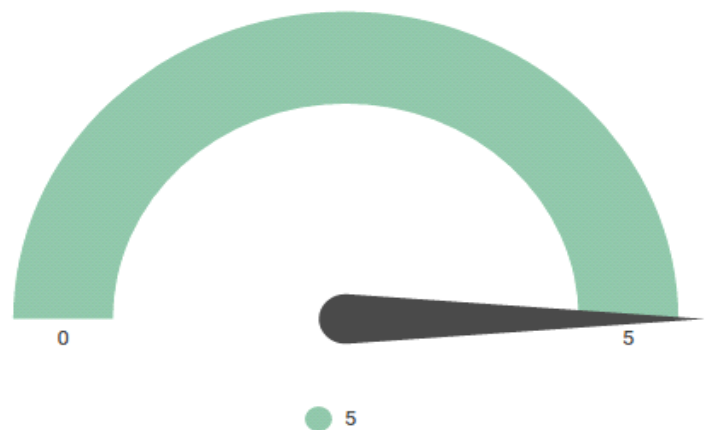
● Voto

Voto 10! Mi è piaciuto moltissimo, i due giorni più belli e interessanti del tirocinio. Ho imparato tante piccole cose molto utili per il futuro: Avere chiarezza, obiettivi chiari e semplici, organizzazione e pianificazione del proprio lavoro, strategie di pricing.

VALUTAZIONE DELL'ESPERIENZA

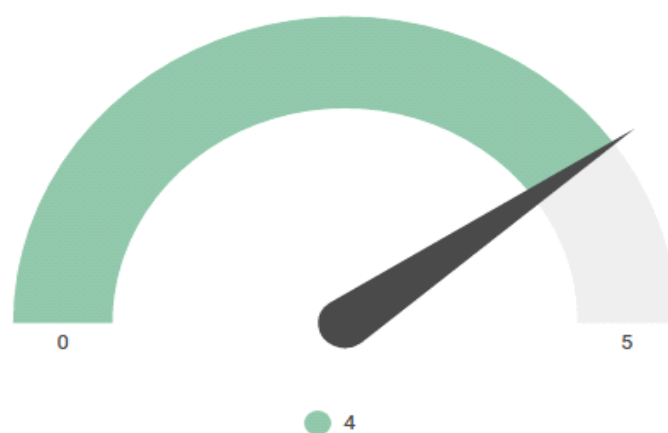
Valutazione rispetto alle aspetta...

Valutazione dal punto di vista for...



Valutazione rispetto alle aspetta...

Valutazione dal punto di vista for...



Voto 5 su 5 con rispetto alle aspettative perché è stata un'esperienza molto bella, interessante e utile. Non mi aspettavo che mi venissero dati tutti questi compiti e che mi venisse data l'opportunità di assistere a giornate come il mastermind e la consulenza di Candida. Solitamente nei tirocini (per quanto ho sentito da parte di molti conoscenti) i tirocinanti non sono molto presi in considerazione. La consiglierei pienamente ! Dal punto di vista formativo non ho dato il punteggio massimo per il motivo che avrei voluto vedere cose in più (come ho detto in precedenza), sono comunque molto soddisfatto.